

# 贵州景浩科技有限公司兵棋系统

## 代理商招商方案

文件编号：JH-KJ-ZS-20260301

发布部门：销售运营部

发布日期：2026年3月30日

版本：V1.0



## 一、招商前言

为进一步拓展兵棋系统市场布局，强化渠道专业化、合规化运营，提升产品覆盖广度与服务质量，贵州景浩科技有限公司（以下简称“景浩科技”）面向全国公开招募兵棋系统授权代理商。公司秉持诚信合作、互利共赢、规范运营、保密安全原则，携手优质合作伙伴，共同服务国防教育、军事模拟训练领域客户，推动兵棋系统产业高质量发展。

## 二、招商产品范围

贵州景浩科技有限公司全系列兵棋推演系统、军事模拟训练装备、国防教育信息化软件及相关技术服务。具体可代理产品范围以双方后续签署的正式代理合作协议约定为准。

## 三、代理商招募区域

全国各省、自治区、直辖市（重点面向部队、军事院校、国防动员部门、高校国防教育中心集中区域）。

本条款仅为本次招商的招募覆盖范围，不视为授予任何区域的独家或非独家代理权限，具体授权代理区域以双方签署的正式代理合作协议约定为准。

## 四、代理商申请资质要求

### （一）企业基础资质

具有独立法人资格，持有合法有效的营业执照，经营范围包含国防教育装备、军事模拟训练设备、软件销售、系统销售等相关类目。

注册资本不低于 200 万元人民币，企业状态正常，无经营异常、行政处罚及重大法律纠纷记录。

优先条件：具备武器装备科研生产单位保密资格、装备承制单位资格等军工资质；具备国防教育、军事训练、政府/军队采购投标相关资质。

## **(二) 行业经验与服务能力**

1. 拥有 3 年以上国防教育、军事装备、模拟训练系统或相关信息化产品销售经验，可提供近 3 年同类项目成功案例（不少于 3 个）。

2. 熟悉军警单位采购流程与需求特点，具备项目全流程服务能力。

3. 拥有专业技术服务团队，至少 2 名具备兵棋系统操作、培训、基础维护能力的专职人员，可提供 7×24 小时响应服务（紧急情况 4 小时内到场）。

## **(三) 市场资源与销售实力**

1. 拥有稳定的目标客户渠道，与部队、院校、国防相关部门具备良好合作基础。

2. 配备专职销售团队（不少于 2 人），熟悉招投标流程，可独立完成项目跟进、方案编制、商务谈判。

3. 具备区域市场推广、品牌宣传与渠道拓展能力，可提交可行的市场拓展计划。

#### **(四) 合规经营与保密要求**

1. 严格遵守国家法律法规及景浩科技销售政策，不窜货、不低价倾销、不跨区域违规销售。

2. 自愿签署《保密协议》，对产品技术、客户信息、商业数据严格保密，保障信息安全。

### **五、代理商合作支持**

**产品支持：**提供全系列产品销售授权、技术资料、操作手册、演示系统支持。

**培训支持：**提供产品操作、技术维护、销售技巧、招标投标培训。

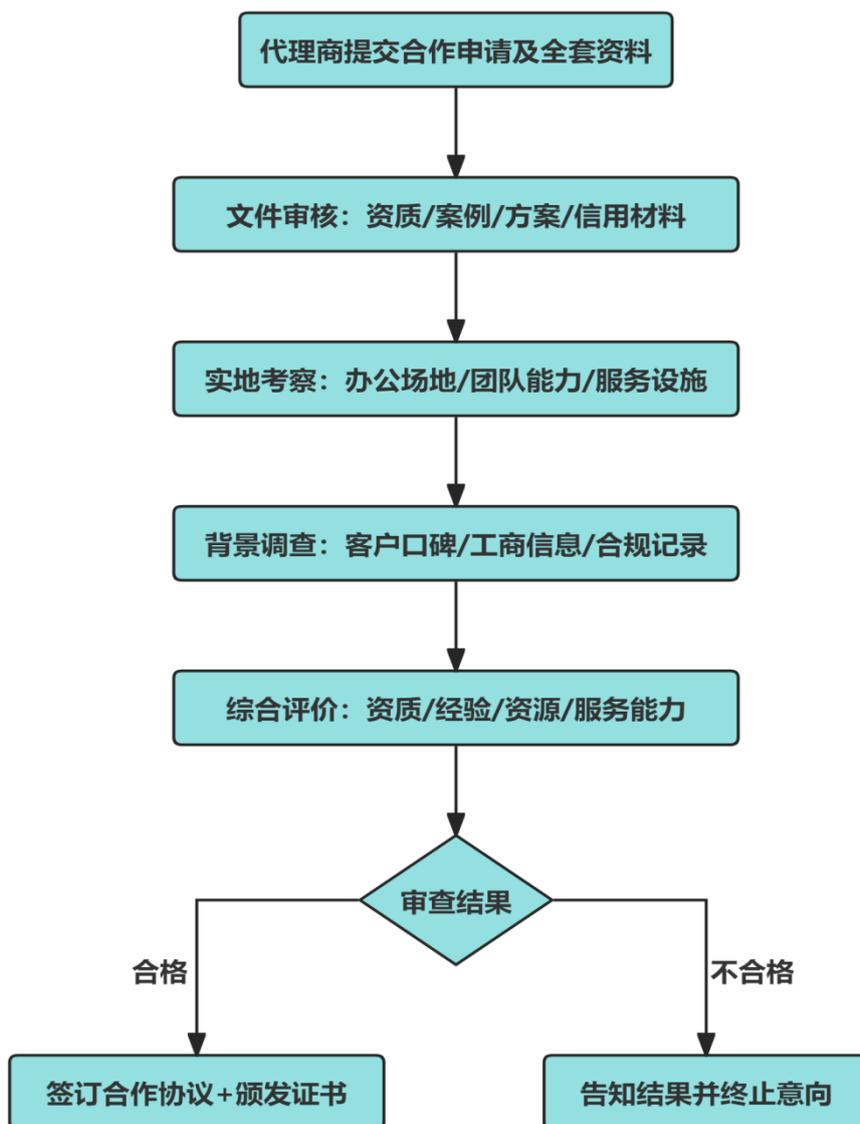
**市场支持：**提供品牌宣传物料、市场推广方案、项目线索共享。

**技术支持：**总部技术团队远程/现场支撑，协助项目落地与售后。

**商务支持：**规范价格体系、授权资质、合作协议，保障合作伙伴合法权益。

## 六、代理商审查流程

### 代理商审查流程



#### 审查内容说明

文件审核：核验营业执照、资质证书、财务报表、纳税证明、信用报告、项目案例、市场方案、售后方案等。

实地考察：核查办公环境、设备设施、销售及技术团队

真实性与专业能力。

背景调查：通过官方平台核查工商信息、诉讼、处罚记录；访谈合作客户了解服务口碑。

综合评估：对企业资质、行业经验、市场资源、服务能力、合规保密进行全面评定。

初审发现申请材料不全或不符合要求的，我方将一次性告知申请人需要补正的全部内容，申请人应当在收到补正通知后 10 个工作日内完成补正，逾期未补正的，视为撤回本次申请。初审通过后 10 个工作日内我方安排实地考察与背景调查，综合评估完成后 5 个工作日内将审查结果书面告知申请人。

## 七、申请材料清单

1. 企业营业执照副本复印件（加盖公章）；
2. 法定代表人身份证复印件、授权委托书；
3. 近 3 年财务报表、纳税证明、企业信用报告；
4. 相关军工资质、行业资质证书复印件（如有）；
5. 近 3 年同类项目案例（合同、验收报告复印件）；
6. 技术团队、销售团队人员简历、社保证明（半年以上）；
7. 市场拓展计划、售后服务方案；
8. 合作申请表、保密承诺函。



## 八、申请方式与联系方式

申请材料发送邮箱：susan@jinghtech.com

wangxu@jinghtech.com

咨询电话：栗女士：18685001843 王先生：18600214779

联系地址：贵州省贵阳市白云区云环东路432号

资料审核周期：自收到完整材料起5个工作日内完成初审并反馈。

## 九、合作声明

1. 本招商方案不构成贵州景浩科技有限公司对任何申请人的缔约要约，具体合作内容、权利义务以双方最终签署的正式书面合作协议为准。本招商方案未尽事宜，由贵州景浩科技有限公司负责解释。

2. 景浩科技对代理商申请材料严格保密，仅用于资质审查使用。

3. 合作过程严格遵守合规与保密要求，保障双方合法权益与信息安全。

4. 未通过审查的企业，申请材料不予退还，公司将统一销毁处理。

贵州景浩科技有限公司  
商务专用章  
2026年3月30日